

B2B fundraiser hos UNICEF Danmark

Brænder du for at gøre en forskel – og har du samtidig talent for at skabe relationer og lukke aftaler? Så læs med her!

Vi søger en **B2B fundraiser**, der kan hjælpe os med at inspirere både mindre virksomheder og private personer og dermed sikre midler til vores vigtige arbejde for verdens børn.

Hvem er vi?

UNICEF Danmark arbejder på at forbedre vilkårene for børn i udsatte områder. Vi er børnenes stemme og arbejder både på de akutte løsninger, men også de langsigtede bæredygtige løsninger. For at nå vores ambitiøse mål etablerer vi nu et hold under vores telemarketingafdeling med fokus på salg til små og mellemstore danske virksomheder – og det er her, du kommer ind i billedet. I stillingen som B2B fundraiser får du mulighed for at arbejde med salg og budskabsformidling til virksomheder på telefonen, ligesom du får indsigt i en spændende og international organisation i rivende udvikling. Vi sørger for en grundig oplæring gennem fundraising til det private marked, godt kollegaskab og den nødvendige viden om vores arbejde, så du har alle de nødvendige redskaber til at målrette din kommunikation og hverve nye donorer til UNICEF.

Dine opgaver:

- Kontakte privatpersoner med henblik på at præsentere vores sag, skabe interesse og skrive dem op som donorer
- Kontakte mindre virksomheder med henblik på at præsentere vores sag, skabe interesse og skrive dem op som donorer

Når du starter som fundraiser, starter du på vores basisuddannelse. Her bliver du gennem træning og coaching klædt på til at varetage jobbet

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med telemarketing, salg eller fundraising – gerne B2B – men det er ikke et krav.
- Du er god til at inspirere andre og engagere dem i formål, som du selv tror på.
- Du er resultatorienteret og motiveres af konkrete målsætninger.
- Du taler og forstår dansk på højt niveau.

Vi tilbyder:

- Et job med mening – hvor din indsats gør en reel forskel
- 4-dages arbejdsuge
- Grundig oplæring i vores sag, målgruppe og samtaleteknikker – først til det private marked og siden målrettet B2B-markedet
- Løn efter kvalifikationer
- Gode kolleger i et engageret og uformelt arbejdsmiljø
- Faglige og aktuelle oplæg vedrørende UNICEFs arbejde.
- Fredagsbar og andre sociale arrangementer, herunder sommerfest og julefrokost.

Arbudssted og -tid

Du får arbejdsplads i Københavns hippe Nordvest kvarter på Rentemestervej 62, hvor du vil have din daglige gang i vores callcenter.

Din arbejdstid vil som udgangspunkt være tirsdag - fredag i tidsrummet kl. 09.00 – 16.45 (fredage til kl. 16:00), og én månedlig workshop dag om mandagen. Du er garanteret minimum 28 timer om ugen. På baggrund af performance, er der mulighed for at forhandle både antal timer og timeløn.

Ansøg i dag

Send venligst dit CV og din ansøgning så hurtigt som muligt og senest den 27. juli. Samtaler forventes afholdt i uge 31 og 32.

Hvis du har spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Donor Outreach Manager, Feline Rentse på mail frentse@unicef.dk.